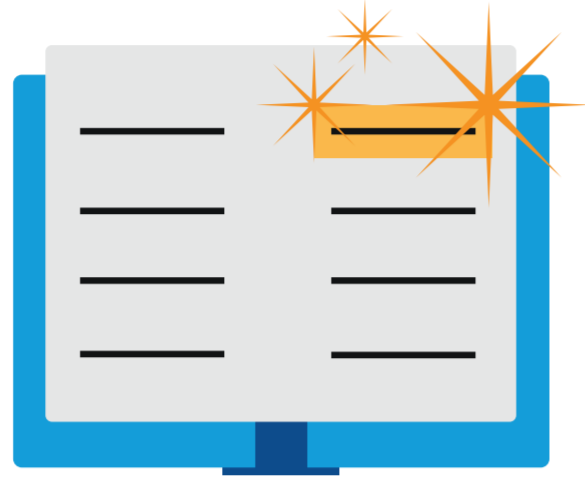


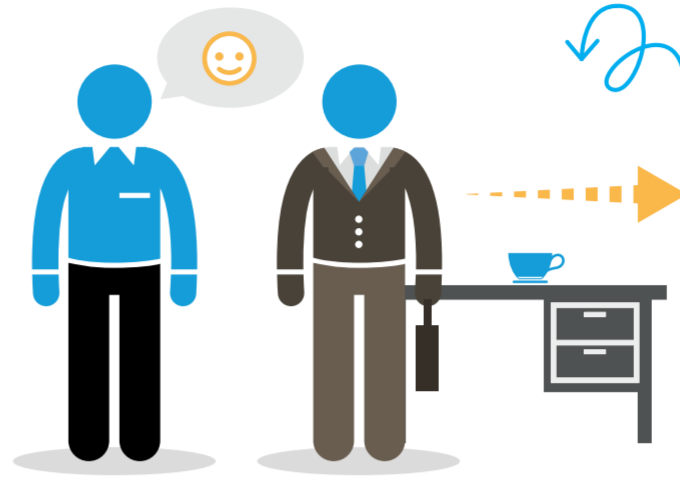
De 10 SalesPrincipes

uit de praktijk

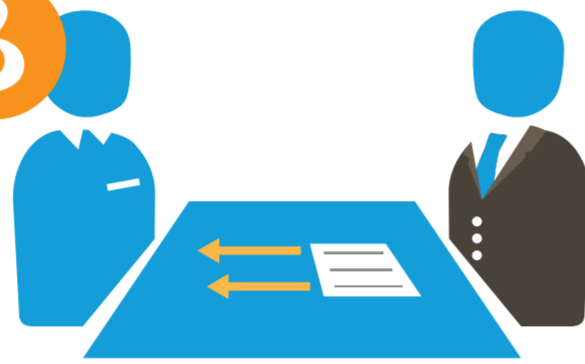
1



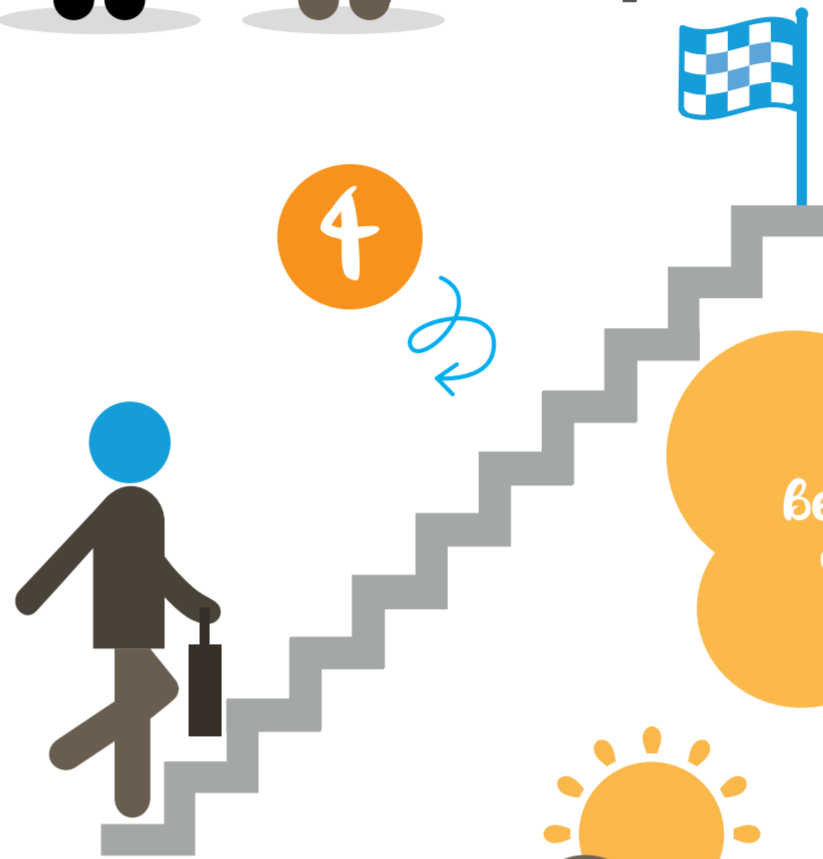
2



3



4



Bekijk hier de vlog!



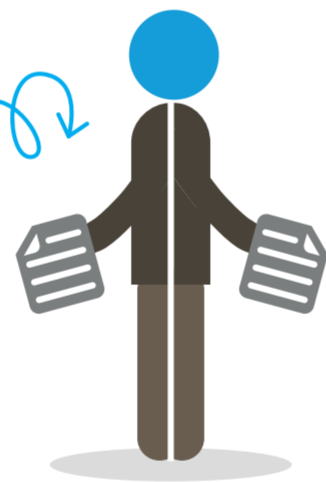
5



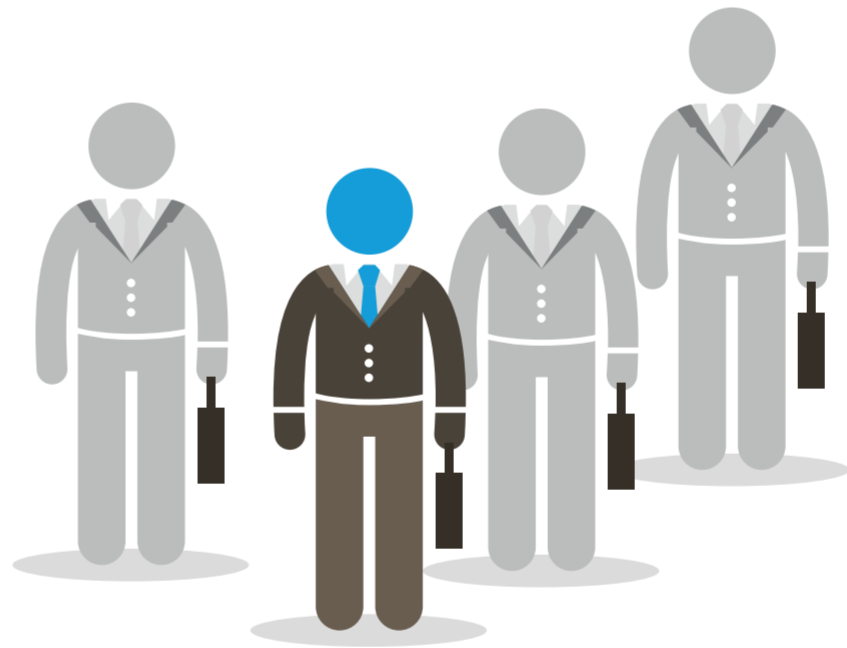
6



7



8



9



10



VlogPrincipes

1. Verkóóp je afspraak
2. Als het er niet in zit
3. (G)een perfect voorstel
4. Sales is een proces
5. Een wereld achter besluitvorming
6. Gekke Gerritje
7. Elk voorstel 2x verkopen
8. Onderscheidend vermogen
9. Een goed gesprek?
10. Het draait om belangen

Is er een universeel thema voor alle 10 onderwerpen?

Ja! Meld je daarom aan, dan delen we deze allesverbindende factor ook met jou in het volgende, zeer exclusieve SalesVlog!

